



## STWÓRZ TWOJE MOCNE ZDANIA „ZA MILION” – NAJPIERW USUŃ SCHEMATY

Wypisz najbardziej schematyczne początki rozmów, które stosują przeciętni handlowcy:

1.

2.

3.

**ZADANIE: usuń je z Twojej strategii rozmowy**

## SKUP SIĘ NA KLIENCIE

Wypisz 3 rzeczy, które są dla niego teraz ważne, jego problemy i potrzeby:

1.

2.

3.

## STWÓRZ TWOJE MOCNE ZDANIE „ZA MILION”

Twoje mocne zdanie „za milion” – gdybyś mógł powiedzieć klientowi tylko 1 zdanie, to będzie ono brzmiało:

**ZADANIE: wprowadź je do strategii rozmowy i zastosuj je w 10 rozmowach**

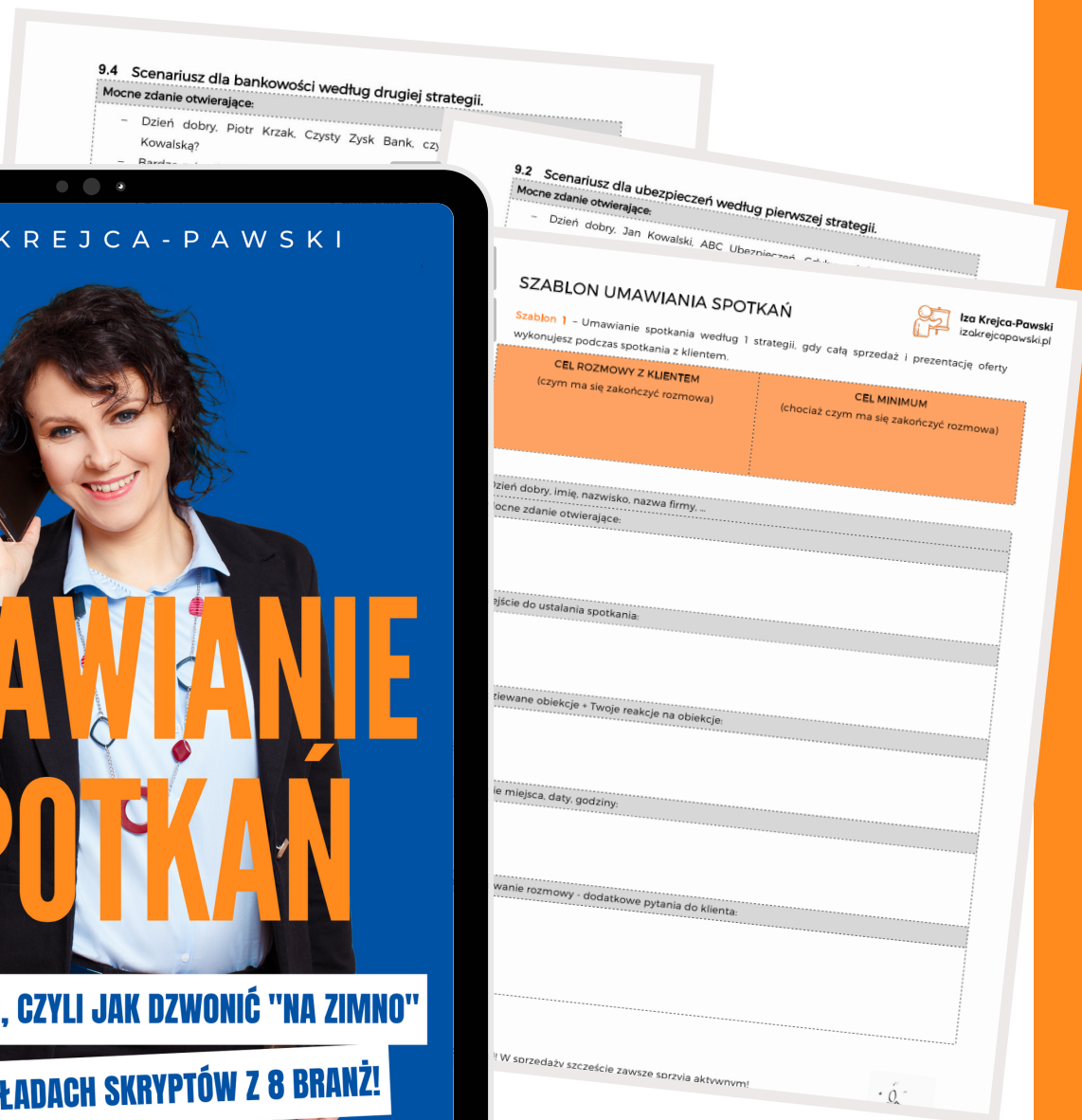


Pamiętaj! W sprzedaży szczęście zawsze sprzyja aktywnym!  
**Sprzedawaj ŚMIAŁO!**



# PRZECZYTAJ CAŁOŚĆ EBOOKA "UMAWIANIE SPOTKAŃ"

To ponad 15 przykładów "mocnych początków",  
patenty na obiekcje + przykłady 8 rozmów!



CHCĘ PRZECZYTAĆ CAŁOŚĆ!

[www.SKLEP.izakrejecapawski.pl](http://www.SKLEP.izakrejecapawski.pl)

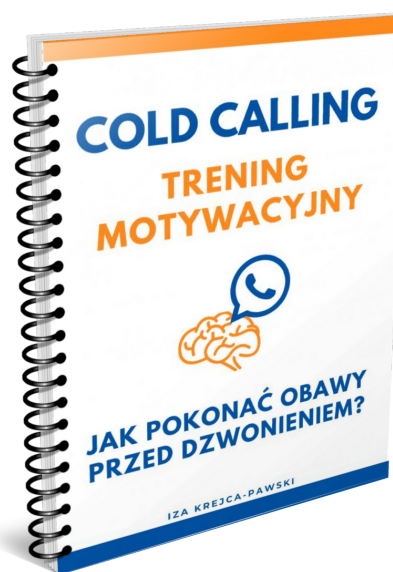
# TWOJA ŚCIEŻKA ROZWOJU

Wejść POIOM WYŻEJ w Umawianiu Spotkań!



**"UMAWIANIE SPOTKAŃ. COLD CALLING"**  
To ponad 15 przykładów "mocnych początków",  
patenty na obiekcje + przykłady rozmów!

**"COLD CALLING. TRENING MOTYWACYJNY"**  
Brakuje Ci motywacji? Boisz się dzwonić?  
Ten ebook jest dla Ciebie!



**"PLANER SPRZEDAŻOWY 2021"**  
Zaplanujesz w nim Twoje sprzedażowe sukcesy  
i stworzysz plan dzwonienia!

[www.SKLEP.izakrejcapawski.pl](http://www.SKLEP.izakrejcapawski.pl)

# Poznajmy się bliżej!

Poznaj Iżę

## O AUTORCE

Izabela Krejca-Pawski – trenerka ceniona za konkrety i świeże spojrzenie. Jej klienci umawiają 8 spotkań na 11 telefonów, podnoszą sprzedaż o 30% i odzyskują kontrolę nad swoim czasem. Jej misją jest sprawienie, żeby wszystkie osoby, które sprzedają i zarządzają zespołami osiągały podobne wyniki.

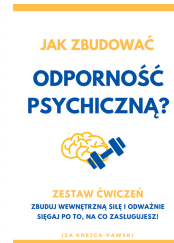
900 osób rocznie rozwija u Izy na szkoleniach umiejętności sprzedaży, umawiania spotkań, zarządzania czasem zespołem oraz obsługi klienta. Jako trener odsłuchiwała ponad 2700 nagrań rozmów sprzedażowych handlowców, konsultantów, doradców i telemarketerów z wielu branż. Certyfikowany trener sprzedaży. Licencjonowany konsultant Odporności Psychiczej (Mental Toughness MTQ48). Szefowa firmy szkoleniowej IKP Szkolenia.



Iza Krejca-Pawski



## IZA JEST AUTORKĄ CENIONYCH KSIĄŻEK, EBOOKÓW I PLANERÓW



900 OSÓB ROCZNIE PRZECHODZI SZKOLENIA POD OKIEM IZY SZKOLIŁA I WSPIERAŁA ZESPOŁY I KADRĘ MANAGERSKĄ FIRM TAKICH, JAK



AUTORKA PONAD 50 ARTYKUŁÓW ORAZ WYPOWIEDZI EKSPERCKICH DLA

